

Nycklar till framgång i ett coaching samtal: (30 min)

En viktig nyckel ligger i att tydliggöra överenskommelsen för samtalet.

Hur gör jag det?

Diskussion med MCC coacher i en panel!

(För CCEU ansökan)

Kompetenser som berörs vid diskussion om coachingöverenskommelsen för ett samtal:

Att knyta an till en tydlig överenskommelse under hela samtalet bidrar till att kunna knyta ihop samtalet på ett sätt som gör det tydligt för klienten vad som uppnåtts.

Detta görs främst genom; Total Coaching närvaro, Aktivt Lyssnande på flera nivåer, Kraftfulla frågor samt

Direkt Kommunikation. Vilket medverkar till att höja professionalismerna och förtroendet samt skapar ökad medvetenhet.

Hur man vässar sin kompetens till MCC nivå! (15 min)

Samtal från scenen mellan Britt Weide och Sati Baccus från den mentorperiod dom hade innan Sati skickade in sin ansökan!

Case (30 min)

Samtal utifrån ett Case ur verkligheten som förslagsvis någon ur auditoriet kan delge!

Gruppen samtalar i bikupor och Panelen leder sedan ett samtal kring frågeställningen som uppkommit!

(Ta gärna med dig ett case du vill delge.)

Democoaching i två grupper (30 min)

Britt democoachar i en grupp och Sati leder det efterföljande samtalet i den gruppen

Cecilia democoachar en grupp och Sandra leder det efterföljande samtalet i den gruppen